



## **Bokslutskommuniké 2018 samt Delårsrapport kvartal 4 2018**

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)

*Denna information är sådan information som Hitech & Development Wireless är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruks-förordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 28 februari 2019, kl. 08.00 CET.*

# Delårsrapport kvartal 4 2018

## Väsentliga händelser under fjärde kvartalet

- Nettoomsättningen uppgick till 1,1 MSEK (f.g Kv3 0,9 MSEK/f. g år Kv4 0,6 MSEK).
- Scania beställer ytterligare en installation av *GEPS for Industry* på Scantias konceptfabrik, Smart Factory Lab i Södertälje.
- H&D Wireless blir utvald tillsammans med Microsoft av Skanska för att etablera en ny standard för att minska arbetsplatsolyckor i Byggbranschen med hjälp av IoT.
- H&D Wireless får en order från Buss-/transportbolaget, Keolis om att installera H&D Wireless *GEPS® Yard Management* i depåerna Hornsberg och Bromma. En avsiktsförklaring har också erhållits för att utöka tjänsten till samtliga Keolis depåer i Stockholmsområdet.
- Periodens resultat -7,0 MSEK (f. g Kv3 -7,5 MSEK/f. g år Kv4 -8,7 MSEK).
- Styrelsen och verkställande direktören föreslår att fritt eget kapital balanseras i ny räkning, dvs ingen utdelning.

## Väsentliga händelser efter kvartalets slut

- H&D Wireless AB väljs till IoT-partner i ett europeiskt forskningskonsortium som har som mål att kraftigt reducera folksjukdomen artros för 5,7MSEK totalt.
- H&D Wireless anställer Magnus Eriksson som IoT och RTLS kundprojektledare. Magnus har en lång erfarenhet inom militär- och kommersiella radiokommunikations-system och senast inom Healthcare segmentet
- Styrelsen för H&D Wireless beslutar att implementera en förvävsstrategi för att genom synergier aktivt öka försäljningen mot befintliga kundsegment. Diskussioner förs nu med ett flertal potentiella bolag.

## Nyckeltal

Nyckeltal Koncernen, tkr	Kvartal 4 – 2018	Kvartal 3 - 2018	Kvartal 2 - 2018	Kvartal 1 - 2018	Kvartal 4 - 2017
Nettoomsättning, extern	1 108	874	396	2 571	610
Resultat efter finansiella poster	-7 033	-7 512	-8 152	-7 525	-8 661
Eget kapital	40 330	45 129	28 976	36 948	44 488
Soliditet	86%	67%	63%	82%	80%

# VD har ordet

H&D Wireless är mycket bra positionerat för att skapa värden för kunder och aktieägare när det gäller det snabba intåget av digitalisering hos tillverkande företag. De stora bolagen söker leverantörer som klarar av att stödja omställningen mot en ökad digitaliserad produktionsprocess i syfte att göra effektivisera och minska kapitalbindning. H&D Wireless teknologi skapar stora och påvisbara värden. Som alltid när det gäller implementering av ny teknologi krävs dock förändringar i befintliga processer och värdekedjor. Utvecklingen sker därför i nära samarbete med kunderna och med tydliga, gemensamma mål. Försäljningsprocessen sträcker sig över en period om 18–24 månader. I alla projekt genomförs en pilot för att validera genomförbarhet och nytta. Pilotprojekten medför inget investeringsbehov i infrastruktur för kunden utan testen kan göras som en självständig vertikal lösning. Vi blir kontaktade varje vecka av nya kunder som hört om oss, inte bara från Europa, utan även från USA och Kina vad gäller förslag på samarbeten.

## Projekt och konceptdemos

Ytterligare en installation av GEPS®-systemet för material- och verktygshantering är genomfördes i november på Scania konceptfabrik, Smart Factory Lab i Södertälje. Denna gång i den permanenta anläggningen för Smart Factory som byggts inne i fabriken. Där vi även kan bjuda in andra intresserade kunder för att se hur GEPS® fungerar på plats och vi redan haft personal från ABB, GE Healthcare, VW och Keolis där för demos. På några events i Göteborg har vi både visat upp vår standarddemo, Tåget, samt *GEPS in a Box*. Även ett tiotal projektdiskussioner pågår med andra svenska industribolag. Inom byggsegmentet är vi engagerade i projektdiskussioner med ett par bolag och har blivit utvalda av Skanska till ett samarbete inom IoT för att sätta en branschstandard inom byggsektorn. Därutöver har vi ett antal IoT projekt, som vi kommit varierande långt med. H&D Wireless valts till IoT-partner i ett europeiskt forskningskonsortium som har som mål att kraftigt reducera

folksjukdomen artros. H&D Wireless ska bidra med en Internet of Things-lösning (IoT) som bygger på företagets egenutvecklade plattform Griffin® IoT Cloud plattform. Avtalet är värd 5,5 MSEK för H&D Wireless, varav hälften betalas ut vid projektstart i Q1 2019. Inom modulaffären har vi nu 28 stycken kundprojekt inom modulsidan

## Piloter i löpande produktion

Utvecklingsfasen för den pilot som vi genomför med ett stort svenskt, icke namngivet, industriföretag i löpande produktion, ser positivt ut och har förlängts till Q2 med rapport och utvärdering i Q3. Detta är vår hittills största och mest kompletta pilot och innefattar både fordon, pallar samt materialföljning, dvs vår tjänst Production Logistics inom *GEPS® for Industry*. Under 2018 så startade vår produktion och leverans av de nya RF-modulerna och totalt så levererades 12 000 st av den nya produkten med god prestanda, yield och nöjda kunder.

## Kundavtal och finansiering

H&D Wireless har fått en inledande order från buss-transportbolaget Keolis, som handlar om att installera H&D Wireless IoT-systemlösning GEPS® Yard Management i depåerna Hornsberg och Bromma. Detta för att effektivisera flödet och underlätta planering av underhåll och reparation samt spara arbetstid åt personalen. Den inledande ordern har ett värde på 1,2 MSEK. Vi har dessutom fått ett LOI på intentionen att installera GEPS® på samtliga depåer i Stockholm för Keolis.

## Realisering av visionen

Vår vision är att vi ska bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidslokaliseringssystem och AI (Machine learning) och därefter, tillsammans med kunder, expandera verksamheten internationellt. Detta är redan på gång genom att vi har en stark position hos de två av största verkstadsbolagen i Sverige.

*Kista 28 februari 2019  
Pär Bergsten  
VD och grundare*



# Väsentliga händelser

## ...under fjärde kvartalet

**Samarbetet mellan H&D Wireless och Scania fortsätter** genom ytterligare en installation av GEPS-systemet för inomhuspositionering på Scantias konceptfabrik, Smart Factory Lab i Södertälje. Ordern innebär att H&D Wireless kan demonstrera fler av tjänsterna inom sitt koncept där man följer flöden och arbetsprocesser direkt i Smart Factory Lab anläggningen.



**H&D Wireless erhåller första volymorder från Macnica** på SPB228 WiFi/BT-modul till ett marknadsvärde om ca 500 KSEK. H&D Wireless har genom sitt affärsområde Connectivity ett samarbetsavtal med Macnica för distribution av HDW-trådlösa moduler till den europeiska IoT-marknaden och dessa kommer att användas inom Mobility assistance.

**H&D Wireless blir utvald av Skanska för att öka säkerheten** i Byggbranschen med hjälp av IoT. Varje år dör cirka 7–8 personer i arbetsolyckor i Sverige, samtidigt som antalet arbetsolyckor som anmäls är omkring 3500st. Några av de vanligaste olyckorna är skador från verktyg och maskiner, kroppsrörelse med fysisk överbelastning, fall från höjd och vistelse i riskområden med damm, buller och vibrationer. H&D Wireless, Skanska och Microsoft Sverige är samarbetspartners i ett utvecklingsprojekt för ökad säkerhet i Byggbranschen med hjälp av digitalisering.

**H&D Wireless får en order från Buss-transportbolaget, Keolis** om att installera H&D Wireless IoT-systemlösning GEPS® Yard Management i depåerna Hornsberg och Bromma. Detta för att effektivisera sitt flöde och underlätta planering av underhåll och reparation samt spara arbetstid åt personalen. Den inledande ordern har ett värde på 1,2 MSEK.



## efter fjärde kvartalet

**H&D Wireless AB väljs till IoT-partner i ett europeiskt forskningskonsortium** som har som mål att kraftigt reducera folksjukdomen artros. H&D Wireless ska bidra med en Internet of Things-lösning (IoT) som bygger på företagets egenutvecklade plattform Griffin® IoT Cloud plattform. Avtalet är värd 5,5 MSEK för H&D Wireless, varav hälften betalas ut vid projektstart i Q1 2019. Projektet är helfinansierat av EU.



**H&D Wireless anställer Magnus Eriksson som IoT och RTLS Kundprojektledare.** Magnus har en lång erfarenhet inom militär- och kommersiella radiokommunikationssystem och senast inom Healthcare segmentet.

**Styrelsen för H&D Wireless beslutar att aktivt öka försäljningsinsatserna av de egna produkterna i Sverige, genom att implementera en förvävsstrategi.** Denna syftar till att säkerställa ökade resurser för marknadsföring, försäljning, distribution och support av de egna produkterna till slutkund. H&D Wireless avser att förvärva bolag verksamma inom försäljning och installation av IT- och automationslösningar inom tillverknings- och byggnadsindustri. Rådgivare har engagerats i syfte att finna lämpliga förvävskandidater enligt H&D Wireless kriterier. Målet är att slutföra ett första förvärv under våren 2019.



## Verksamhet

H&D Wireless verksamhet baseras på de egenutvecklade molnbaserade mjukvaruplattformarna Griffin IoT Cloud Service samt Griffin Enterprise Positioning Services (GEPS®) samt radiomoduler.

H&D Wireless Sweden har sedan 2009 utvecklat och sålt lösningar som gör det möjligt att trådlöst koppla upp produkter och enheter till internet. Lösningarna erbjuds i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler, vilka integrerats i kundernas produkter. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 000 000 levererade enheter till kunder över hela världen.

Verksamheten inom affärsområde Enterprise utgår från den egenutvecklade tekniska plattformen Griffin Enterprise Positioning Service (GEPS®), vilken möjliggör positionering av fysiska objekt inomhus i realtid med möjlighet att analysera och visualisera den värdekedja och det flöde som digitaliserats. RTLS-lösningen ger realtidsinformation mellan fysiska objekt i processen och affärssystemet. Detta är en satsning som startade 2012 när bolaget blev IoT utvecklingspartner med Microsoft-Azure samt 2015 då bolaget adderade RTLS, realtidspositionering till IoT plattformen Griffin varvid GEPS® föddes.

Möjlighet till realtidspositionering är ett viktigt led i strävan mot det som inom den tillverkande industrin kallas "Industri 4.0", vilket kortfattat går ut på att koppla upp industriella flöden och processer mot internet. Målet är att möjliggöra produktion med kortare omställnings- och ledtider, färre fel, mer flexibilitet och minskat behov av tidskrävande programmering. Från 2018 erbjuder GEPS® positionering både inomhus samt utomhus sömlöst (seamless) dvs i samma system och presentation.

### Vision

H&D Wireless vision är att bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidslokaliseringssystem och AI (Machine learning) och därefter, tillsammans med kunder, expandera verksamheten internationellt.

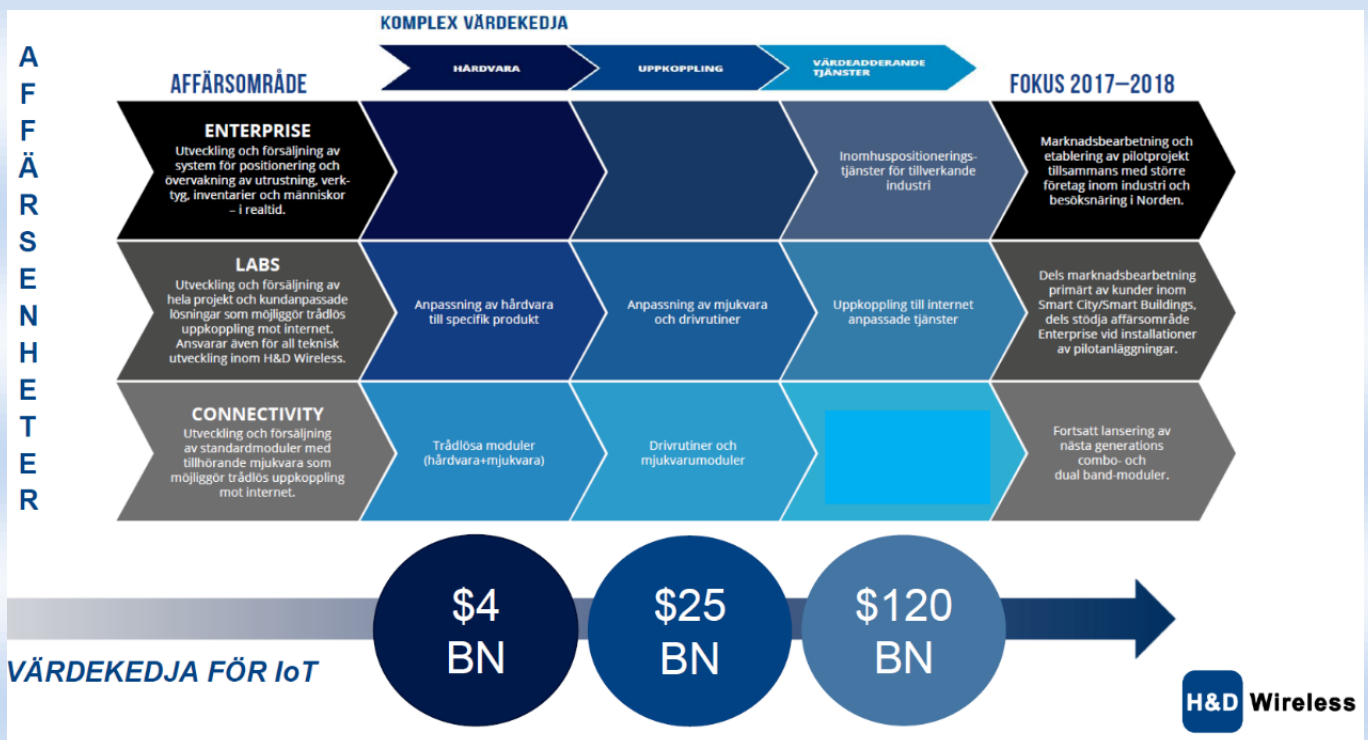
### Mission

Att vara en strategisk samarbetspartner och med stöd av den egenutvecklade IoT-plattformen GEPS™ leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till företag som vill digitalisera och automatisera sina affärsprocesser i syfte att stärka konkurrenskraften.

## Tre Affärsområden

Den operativa verksamheten bedrivs sedan 2016 inom de tre affärsområdena Enterprise, Labs och Connectivity. Grundläggande system, lösningar och koncept är färdigutvecklade och fokus ligger för närvarande på marknadsbearbetning och etablering av pilotprojekt tillsammans med kunder eller partners. Inom affärsområdet Connectivity har en ny generation av standardiserade moduler utvecklats och försäljning samt produktion av dessa har påbörjats.

H&D Wireless kommer initialt fokusera på aktörer inom områdena tillverkande industri som t ex fordonsindustri, logistik och handel. Samtliga segment präglas av stora flöden och där förbättringar i effektivitet och resursutnyttjande kan göra stora skillnader finansiellt.



Gemensamt för affärsområdena inom H&D Wireless är ett tydligt fokus på att skapa värde för kunderna genom att tillhandahålla teknik och kunskaper som möjliggör trådlös uppkoppling, positionering eller övervakning av centrala flöden och resurser. Det organisatoriska, tekniska och kommersiella utbytet mellan affärsområdena är stort. Verksamheternas olika inriktningar stödjer varandra och skapar tillsammans ett starkt erbjudande och goda möjligheter till synergier och kostnadseffektivitet. Själva intäktsmodellerna skiljer sig åt mellan de olika affärsområdena. Försäljningen omfattar både försäljning av moduler bestående av hårdvara i kombination med anpassad mjukvara. (styckepris), konsultation (timpris/projektpris) samt tjänster och mjukvara (volymbaserad licensavgift).

## GEPS® fyra kundsegment och applikationsfokus

Griffin Enterprise Positioning Services – GEPS® erbjuder i fyra olika segment för att täcka upp de förfrågningar och den kundbas som H&D Wireless har:

### **GEPS® for Industry**

Detta segment möjliggör för tillverkningsföretag att digitalisera och visualisera affärsprocesser och följa viktiga tillgångar och produkter i realtid. Systemet stöder flera trådlösa tekniker som UWB, BLE, RFID och WiFi, som kombinerat med dataanalys och artificiell intelligens kan identifiera truckar, inventarier, material, människor, produkter och arbetsprocesser. Det gör det möjligt att följa affärsutvecklingen och identifiera frågetecken innan de blir till problem.

### **GEPS® for Construction**

Inom detta segment arbetar vi med följande nyckelfunktioner: Hitta ditt verktyg, Maskinutnyttjande grad, Geofencing, Arbets säkerhet, Larm och meddelanden, Maskinstatus, Temperaturförhållanden, Identifiera och eliminera produktionslogistikflaskhalsar och Anti-stöld.

### **GEPS® for Yard Management**

Genom detta segment öppnas möjligheten att visualisera depotflöden i realtid och på så sätt effektivisera depotflödet och underlätta planering av underhåll, reparation och spara arbetstid för personal. Det minskar även trängselns och ökar genomströmningen per depå. En annan viktig del är att kunna få information om temperaturen per buss.

### **GEPS® for Hospitality**

Inom detta segment ryms positionering av individer och tar hand om kontantlösa betalningar genom armband med inbyggd radio på nöjesparker, resorter, hotell eller lekcentra. Det möjliggör också analys och visualisering av bl.a. beläggning och rörelsemönster. Besökarna följer sina familj eller vänner med hjälp av ett anslutet armband, med tilläggsalternativet kan de även hantera betalningar genom ett integrerat betalningssystem.

## Övergripande mål och strategi

### Fortsatt omvandling av verksamheten

H&D Wireless ska fortsätta den pågående transformationen av verksamheten. Målet är att vidareutveckla och växa affären, från ett tidigare starkt fokus på volymbaserad försäljning av hårdvara och moduler primärt utvecklade för konsumentinriktade produkter för det smarta hemmet – till att istället fokusera på leveranser av system, tjänster och hela projekt.

### Från leverantör till strategisk partner

H&D Wireless ska uppfattas som en strategisk samarbetspartner och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till i första hand större svenska företag inom industri och detaljhandel.

### Fokus på tjänster baserat på positioneringsteknologi

H&D Wireless ska fokusera på tjänster i realtid för digitalisering av fysiska flöden där stora värden för kund kan skapas med kort återbetalningstid. Därför säljer vi inte teknologin utan vi använder själva all teknologi inom RTLS, GPS, AI och många kommunikationsstandards för att erbjuda data om de nyckeltal som är viktiga för varje kunds interna processer, tex ledtider, liggtider, utnyttjandegrad, skador, flaskhalsar i flödet eller helt enkelt var sakerna är vilket monitoreras automatiskt och meddelas ansvariga när något stör flödet.

### Pilotprojekt tillsammans med partner och kunder

Ett viktigt led i strategin framåt är att etablera pilotprojekt tillsammans med företag i Sverige och övriga Norden. Vilket nu har lett till ett antal kundorder.

### Integrering i kundernas affärssystem

Genom att integrera realtidsdata i kundernas affärssystem ska H&D Wireless bidra till att både öka och synliggöra värdeskapandet hos kunderna.

### Effektiv organisation präglad av innovationsförmåga och ett omfattande tekniskt kunnande samt Förvävsstrategi

H&D Wireless etablerar nu nödvändig organisation för att klara av den tillväxt som ligger i nuvarande affärsplan. Detta sker inom H&D Wireless samtliga funktioner men framförallt inom försäljning och kundsupport för att inledningsvis klara av att starta pilotprojekt inom affärsenhet Enterprise. Detta kan också göras genom förvärv för att snabbare hitta kompetens och resurser inom våra kundsegment. Ambitionen är att göra uppköp skall ske huvudsakligen genom att betala med egna aktier.



## SMART POSITIONERING REVOLUTIONERAR INDUSTRIEN

# Finansiell översikt

## Omvänt förvärv

H&D Wireless koncernstruktur skapades genom att bolaget Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) halvårsskiftet 2017 förvärvade Hitech & Development Wireless Sweden AB genom apportemission. Därmed blev Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) moderbolag i koncernen. Transaktionen är ett så kallat omvänt förvärv. Utgångspunkten är att H&D Wireless Sweden AB är förvärvaren då dess ägare får det bestämmande inflytandet över koncernen. Koncernbalansen upprättas som om H&D Wireless Sweden AB förvärvat H&D Wireless Sweden Holding AB per månadsskiftet juni/juli 2017 då denna är den redovisningsmässiga förvärvaren. H&D Wireless Sweden Holding AB (publ) är det legala moderföretaget och redovisas som detta i finansiella rapporter.

## oktober – december - Kvartal 4 2018

### Omsättning och resultat (jämfört med f.g. kvartal)

Koncernens intäkter ökade med 0,2 MSEK jämfört med kvartal 3 2018 samt 0,5 MSEK jämfört med kvartal 4 2017. Ökningen är hänförlig till affärsområde Connectivity där lansering och produktion av de nya modulerna pågår för leverans och fakturering under andra halvåret 2018. Intäkter från RTLS-system inom affärsområde Enterprise ökade under kvartalet men är fortsatt begränsade till pilotprojekt i sin karaktär. Rörelsens kostnader ökade med 0,3 MSEK jämfört med kvartal 3 2018 samt minskade med 1,3 MSEK jämfört med kvartal 4 2017, i huvudsak på grund av lägre personal- och övriga rörelsekostnader. Sammantaget blev rörelseresultatet 0,5 MSEK bättre än kvartal 3 2018 samt 1,6 MSEK bättre än kvartal 4 2017 av dessa anledningar.

### Finansiell ställning (jämfört med f.g. kvartal)

Likvida medel i koncernen uppgick till 6,2 MSEK (25,9 kvartal 3 2018 samt 27,2 kvartal 4 2017). Vid periodens slut uppgick det egna kapitalet till 40,3 MSEK (45,1) i koncernen vilket ger en soliditet om 86 % (67%). Under kvartalet gjordes investeringar som påverkat kassaflödet med 3,9 MSEK, främst aktiverad utveckling där 0,6 MSEK investerades i den nya modulen SPB228 (Connectivity) och 3,1 MSEK i GEPS tjänster för positionering (Enterprise). Moderföretaget redovisar ett eget kapital vid periodens slut om 144,9 MSEK (142,5) vilket ger en soliditet om 99,8 % (89,8 %).

### Moderbolaget

Moderbolagets, Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) verksamhet omfattar förvaltning av dotterbolaget Hitech & Development Wireless Sweden AB samt att upprätthålla bolagets notering på Nasdaq First North. Moderbolaget fakturerar dotterföretaget för dessa tjänster sedan kvartal 4 2017 vilka redovisas som "management fee" och ingår i omsättningen för moderbolaget.

### Aktien

Aktien (HDW B) i H&D Wireless är noterad på Nasdaq First North med ISIN-kod SE0009889405.

### Teckningsoptioner

Vid vissa av emissionerna under 2016 har också teckningsoptioner emitterats då aktier och teckningsoptioner emitterats som en "unit". Sammantaget har drygt 7 miljoner teckningsoptioner emitterats som vid full teckning skulle inbringa cirka 47 mkr genom teckning av 3 656 025 aktier, två teckningsoptioner för varje aktie, senast 31 maj 2019,

motsvarande knappt 17 procents utspädning. Lösenkursen är omräknat efter senaste nyemission 12,82 kronor per aktie.

### Incitamentsprogram

Med stöd av mandat från Bolagsstämman den 1 november 2016, beslutade styrelsen den 22 juni 2017 om emission av 800 000 teckningsoptioner (TO 2) till Dotterbolaget vilka omräknats enligt gällande optionsvillkor till 902 852 med anledning av senaste nyemission. Optionerna registrerades hos Bolagsverket den 14 juli 2017. Dotterbolaget ska efter teckning överlåta teckningsoptionerna till anställda i Bolagets koncern, Bolagets styrelseledamöter samt i övrigt personer som anses nyttiga att knyta till Bolaget till en marknadsmässig premie. Innehavare ska äga rätt att, för varje optionsrätt, från och med registrering hos Bolagsverket till och med den 30 juni 2020, teckna en ny B aktie i Bolaget till en teckningskurs omräknat efter senaste nyemission om 15,49 SEK per aktie. De 826 073 B aktier som därmed utges utgör cirka 4 procent av aktiekapitalet

### VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

All affärsverksamhet och allt ägande av aktier är förenat med risker. Risker som hanteras väl kan innebära möjligheter och värdeskapande, medan det motsatta kan medföra skador och förluster. Riskerna kan delas in i marknadsrelaterade, rörelserelaterade och finansiella risker. Se vidare Bolagsbeskrivningen på hemsidan.

### REDOVISNINGSPRINCIPER OCH STYRELSENS FÖRSÄKRAN

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats i enlighet med Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Bokslutskommunikén för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat.

*Kista den 28 februari 2019*

*Pär Bergsten, VD och  
styrelseledamot*

*Denna delårsrapport har inte granskats av bolagets revisorer.*



## Koncernens resultaträkning

Tkr	Kvartal 4 - 2018	Kvartal 4 - 2017	1 jan-31 dec 2018 (ej reviderad)	21 sep 2016 - 31 dec 2017 (Reviderad)
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning, extern	1 108	259	4 949	560
Aktiverat arbete för egen räkning	3 751	3 069	12 868	3 069
Övriga rörelseintäkter	104	351	731	352
<b>Summa intäkter</b>	<b>4 963</b>	<b>3 679</b>	<b>18 548</b>	<b>3 981</b>
Rörelsens kostnader				
Övriga externa kostnader	-3 906	-3 492	-18 426	-6 523
Personalkostnader	-7 793	-7 245	-28 798	-12 049
Av-/nedskrivningar av anläggningstillgångar	-75	-865	-282	-906
Övriga rörelsekostnader	-159	-735	-573	-953
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-6 970</b>	<b>-8 658</b>	<b>-29 531</b>	<b>-16 450</b>
Resultat från finansiella poster				
Ränteintäkter, externa	2	9	2	9
Räntekostnader, externa	-65	-12	-693	-50
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-7 033</b>	<b>-8 661</b>	<b>-30 222</b>	<b>-16 491</b>
<b>Årets resultat (RR)</b>	<b>-7 033</b>	<b>-8 661</b>	<b>-30 222</b>	<b>-16 491</b>

## Koncernens balansräkning

Tkr	2018-12-31	2017-12-31
Immateriella Anläggningstillgångar		
Balanserade utvecklingskostnader	36 762	23 894
Koncessioner, patent, licenser samt liknande rättigheter	383	227
Materiella Anläggningstillgångar		
Inventarier	453	546
<b>Summa Anläggningstillgångar</b>	<b>37 598</b>	<b>24 667</b>
Omsättningstillgångar		
Varulager	602	684
Kundfordringar	1 018	263
Övriga fordringar	1 250	1 930
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	433	1 023
Kassa och Bank	6 224	27 226
<b>Summa Omsättningstillgångar</b>	<b>9 527</b>	<b>31 126</b>
<b>Summa Tillgångar</b>	<b>47 125</b>	<b>55 793</b>
Eget Kapital		
Aktiekapital	1 263	879
Övrigt tillskjutet kapital	85 780	60 100
Balanserad vinst eller förlust	-16 491	-
Årets Resultat	-30 222	-16 491
<b>Summa Eget Kapital</b>	<b>40 330</b>	<b>44 488</b>
Kortfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	-	504
Leverantörsskulder	2 471	6 908
Övriga skulder	1 821	1 280
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2 503	2 613
<b>Summa Kortfristiga skulder</b>	<b>6 795</b>	<b>11 305</b>
<b>Summa Eget Kapital och Skulder</b>	<b>47 125</b>	<b>55 793</b>

## Förändring eget kapital för koncernen

Tkr	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital	Summa eget kapital
Ingående balans 1 januari	879	60 100	-16 491	44 488
Periodens resultat			-30 222	-30 222
<i>Transaktioner med ägare</i>				
Nyemission	384	25 680		26 064
<b>Utgående balans 30 juni</b>	<b>1 263</b>	<b>85 780</b>	<b>-46 713</b>	<b>40 330</b>

## Koncernens kassaflöde

Tkr	Kvartal 4-2018	Kvartal 4 - 2017	Helår 2018	Helår 2017
<b>Den löpande verksamheten</b>				
Resultat efter finansiella poster	- 7 033	- 8 661	- 30 222	- 16 492
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	3 029	2 428	282	1 761
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet	- 4 004	- 6 233	- 29 940	- 14 731
Förändringar av rörelsefordringar	5 625	- 1 556	3 485	- 1 860
Förändringar av rörelseskulder	- 6 357	7 819	- 6 894	7 875
Kassaflöde från den löpande verksamheten	- 4 736	30	- 33 349	- 8 716
<b>Investeringsverksamheten</b>	-	-	-	-
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	- 3 947	- 5 769	- 13 069	- 5 769
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	- 13	- 253	- 145	- 439
Kassaflöde från investeringsverksamheten	- 3 960	- 6 022	- 13 214	- 6 208
<b>Finansieringsverksamheten</b>	-	-	-	-
Nyemission	2 811	26 434	32 611	46 634
Emissionskostnader	- 3 833	- 2 689	- 6 546	- 2 965
Amortering av låneskulder	- 10 000	- 1 519	- 504	- 1 519
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	- 11 022	22 226	25 561	42 150
Periodens kassaflöde	- 19 718	16 234	- 21 002	27 226
Likvida medel vid periodens början	25 942	10 992	27 226	-
Likvida medel vid periodens slut (Kassa)	6 224	27 226	6 224	27 226

## Resultat per aktie

	3 månader vid periodens slut		12 månader vid periodens slut	12 månader vid periodens slut
	Dec 31, 2018	Dec 31, 2017	Dec 31, 2018	Dec 31, 2017
<b>Före utspädning</b>				
Antal aktier	25 410 250	15 212 191	25 410 250	15 212 191
Vägt genomsnitt antal aktier	21 493 872	14 608 212	20 311 221	14 608 212
Nettoresultat	- 7 033 000 kr	- 8 661 000 kr	- 30 222 000 kr	- 16 491 000 kr
Genomsnittligt antal utestående aktier	21 493 872	14 608 212	20 311 221	14 608 212
Resultat per aktie före utspädning	- 0,33 kr	- 0,59 kr	- 1,49 kr	- 1,13 kr
<b>Efter utspädningseffekt</b>				
Tecknade ej registrerade aktier	-	2 365 303	-	2 365 303
Ej utnyttjad del av mandat för styrelsen att emittera nya aktier	-	-	-	-
Teckningsoptioner motsvarande antal aktier	4 482 098	4 429 755	4 482 098	4 429 755
Vägt genomsnitt antal aktier efter utspädning	25 975 970	20 220 618	24 793 319	20 220 618
Nettoresultat	- 7 033 000 kr	- 8 661 000 kr	- 30 222 000 kr	- 16 491 000 kr
Genomsnittligt antal aktier	25 975 970	20 220 618	24 793 319	20 220 618
Resultat per aktie efter utspädning	- 0,27 kr	- 0,43 kr	- 1,22 kr	- 0,82 kr

# Moderbolagets finansiella ställning

## Resultaträkning

Tkr	Kvartal 4 - 2018	Kvartal 4 - 2017	Helår - 2018	Helår - 2017
Intäkter	300	100	1 000	100
Övriga externa kostnader	-79	-627	-671	-700
Rörelseresultat	221	-527	329	-600
Räntekostnader och liknande poster	-65		-690	
Resultat efter finansiella poster	156	-527	-361	-600
Periodens resultat (RR)	156	-527	-361	-600

## Balansräkning

Tkr	2018-12-31	2017-12-31
Materiella Anläggningstillgångar		
Andelar i koncernföretag	139 288	98 101
<b>Summa Anläggningstillgångar</b>	<b>139 288</b>	<b>98 101</b>
Omsättningstillgångar		
Fordringar hos koncernföretag	375	-
Övriga fordringar	518	1 370
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	268	143
Kassa och Bank	4 763	26 204
<b>Summa Omsättningstillgångar</b>	<b>5 924</b>	<b>27 717</b>
<b>Summa Tillgångar</b>	<b>145 212</b>	<b>125 818</b>
Eget Kapital		
Aktiekapital	879	761
Pågående nyemission	350	118
Överkursfond	141 771	118 891
Årets Resultat	-517	-600
<b>Summa Eget Kapital</b>	<b>142 483</b>	<b>119 170</b>
Kortfristiga skulder		
Skulder till koncernföretag	209	3 169
Leverantörsskulder	549	3 340
Övriga skulder	15 412	73
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5	66
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>16 175</b>	<b>6 648</b>
<b>Summa Eget Kapital och Skulder</b>	<b>158 658</b>	<b>125 818</b>

## Övrig information

### KALENDER

- Årsredovisningen 2018 11 april 2019
- Delårsrapport Kvartal 1 2019 25 april 2019
- Ordinarie årsmöte 2019 25 april 2019

### ADDRESS

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)  
Färögatan 33  
164 51, Kista

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Pär Bergsten, VD och koncernchef

Per-Olov Östberg, CFO

+46 8 551 184 60

investors@hd-wireless.com

Wireless

**H&D  
Wireless**

**Adress:  
Kista Science Tower,  
Färögatan 33,  
164 51 Kista**

**Tel: 08-551 184  
60**

**[www.hd-wireless.com](http://www.hd-wireless.com)**