



Delårsrapport kvartal 2 2018

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)

Denna information är sådan information som Hitech & Development Wireless är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 15 augusti 2018, kl. 08.00 CET.



Delårsrapport kvartal 2 2018

Händelser under andra kvartalet

- Erhåller strategisk pilotorder av GEPS, HDW RTLS+IoT-lösning, som ska övervaka materialflöde hos ytterligare en stor fordonstillverkare.
- Första produktionsordern för SPB228 från det norska företaget No-Isolation. Avtal om första serien för Av2 samt Komp värt 0,8 MSEK.
- Scania beställer fortsatt drift och leveranser av nya funktioner till sin konceptfabrik Smart Factory på KTH i Södertälje med GEPS.
- Erhåller tre order av bolagets SPB228 WLAN + Bluetooth-modul. Beställningarna kommer från tre olika kunder som ska använda modulerna till deras respektive förproduktion.
- Startar volymproduktion av SPB228 samt en ny batch av de äldre HDG200/HDG205.
- Första handelsdag för teckningsoption TO 1 B var torsdag den 31 maj 2018.
- Ordinarie årsstämma för Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) hölls i bolagets lokaler den 25 april 2018. Totalt var 24 625 662 röster av 35 577

191 (70,05%) närvarande.

- Nettoomsättningen uppgick till 0,4 MSEK (f.g kvartal 2,6 MSEK).
- Periodens resultat -8,2 MSEK (f.g. kvartal -7,5 MSEK) vilket motsvarar ett resultat per aktie om -0,46kr (f.g. kvartal -0,46 kr).

Väsentliga händelser efter kvartalets slut

- Meddelar att styrelsen har beslutat att föreslå en företrädesemission ("Företrädesemissionen") i syfte att finansiera implementeringen av pågående pilotprojekt av bolagets egenutvecklade system, GEPS, hos strategiska kunder.

Nyckeltal

Nyckeltal Koncernen, tkr	Kvartal 2 - 2018	Kvartal 1 - 2018	Kvartal 4 - 2017	Kvartal 3 - 2017
Nettoomsättning, extern	396	2 571	259	301
Resultat efter finansiella poster	-8 152	-7 525	-8 661	-7 830
Eget kapital	28 976	36 948	44 488	29 882
Soliditet	63%	82%	80%	82%

VD har ordet

H&D Wireless befinner sig i en mycket expansiv fas då vi utvecklar produkter och tjänster som optimerar affärsprocesser och produktionsflöden vilket kommer att spara stora summor åt våra kunder. Vi tillhör de som ligger längst fram i världen inom realtidspositionering för Industry 4.0 - något som medfört att vi på kort tid har erhållit pilotorder från bland annat Scania och Cramo och under kvartalet inkom ytterligare en Scania order samt en pilot med en större svensk fordonstillverkare. Digital Transformation står högt på agendan hos stora företag, som söker leverantörer som klarar av att stödja omställningen mot en ökad digitalisering. Här har intresset för vårt bolag varit mycket stort senaste året och accelererats sedan vi listade bolagets aktie i fjol. Även nordiska bolag som investerat miljoner och i vissa fall miljarder i helautomatiserade monteringsmaskiner hanterar ännu stora delar av materialflödet manuellt och det är nu väldigt tydligt att GEPS fyller ett gap som finns mellan bolagens affärssystem och deras manuella fysiska flöden. Affärsenheten **Connectivity** är mellan två generationer av produkter och därmed är också i hög grad beroende av investeringar. Då denna nya generation nyss har lanserats har omsättningen här varit låg, men har vunnit nya kunder under våren 2018, som tex No-Isolation i Norge där vi under kvartalet erhöll en viktig produktionsorder för deras robot och planerar starta sin produktion i sommar med en ökad omsättning som följd. En mängd förfrågningar i affärsområdet **Enterprise** har kommit från företag som är intresserade av vårt RTLS+GPS system GEPS för positionering

och övervakning av utrustning, verktyg, materialflöden, inventarier och människor. Vår ambition är att kommersialisera några av dessa pilotprojekt i slutet av 2018 med en acceleration under 2019. Mer specifikt har vi arbetat med Cramo och Scania för att utvärdera hur GEPS kan bli en del av deras processer. Bolaget har offentliggjort att Scania går vidare med GEPS för sin Smart Factory-satsning och att bolaget fått ytterligare en större fordonstillverkares förtroende att genomföra kommersiell pilot i löpande produktion med GEPS. Det innebär att vi på kort tid fått en mycket stark position hos *två stora verkstadsbolag i Sverige* inför deras införande av realtidspositionering. Med piloten hos Cramo har vi visat att GEPS även tillför stora värden inom *byggnadsindustrin som Asset Management och Safety* vilket är ett segment vi jobbar vidare med. Avseende den nya generationen moduler så har produktionen startat och volymenheter börjat att skeppats samt 25 design-lns har rapporterats med kunder som kommer att gå i volymproduktion under 2018–2019, en ökning från 0 på nio månader. Detta starka momentum i marknaden gör att vi behöver ytterligare kapital för att bibehålla en stark position på denna begynnande marknad. Styrelsen har därför beslutat att föreslå en företrädesemission om 37MSEK under september 2018. Med en stark position på denna nya accelererande marknad inom positionering, rörelser i realtid och kommunikation, samt att modulverksamheten börjat leverera är jag övertygad om att 2018 och 2019 blir mycket spännande år på väg mot en betydande lönsamhet.

*Kista 15 augusti 2018
Pär Bergsten
VD och grundare*



Väsentliga händelser

...under andra kvartalet

Första produktionsordern för SPB228 från det norska företaget No Isolation vilka tillhandahåller telefonbaserade robotar för svårt sjuka patienter samt kommunikationsutrustning för pensionärer och deras familjer. Avtal om första serien för Av2 samt Komp värt 0,8 MSEK.



Med SPB228 får utvecklarna ett brett utbud av applikationer, inklusive högpresterande och säkra industriella kontroll- och övervakningssystem, konsumentelektroniska enheter som spel, tabletter och mobila datorer, högpresterande Smart Home-system, inklusive video-, ljud-, säkerhets- och kontrollmonitorsystem.

Erhåller tre order av bolagets SPB228 WLAN + Bluetooth-modul. Beställningarna kommer från tre olika kunder som ska använda modulerna till deras respektive förproduktion.



De trådlösa modulerna är i världsklass när det gäller strömförbrukning, storlek, kostnad, och stödjer såväl Wi-Fi och Bluetooth för inbyggda IoT-applikationer.

Scania beställer fortsatt drift och leveranser av nya funktioner till sin konceptfabrik Smart Factory i Södertälje, ett teknikprojekt med flera leverantörer som HDW skall integrera med.



Lastbilstillverkaren Scania har utvärderat H&D Wireless GEPS

efter andra kvartalet...

Meddelar att styrelsen har beslutat att föreslå en företrädesemission i syfte att finansiera implementeringen av pågående pilotprojekt av bolagets egenutvecklade system, GEPS, hos strategiska kunder.

inomhuspositioneringssystem i sitt "Smart Factory Lab" med målet att undersöka RTLS teknologi för att få en bättre översikt av processer och objekt genom produktionen. De skriver ett avtal om 17 månaders drift i sin demolokal på KTH i Södertälje vilken invigs av Kung Carl XVI Gustaf. Smart Factory Lab är en ny viktig del av en strukturerad process för att kunna introducera nya teknologier till Scania's fabriker globalt, inklusive systerbolaget MAN:s fabriker.

Erhåller strategisk pilotorder för RTLS + IoT-lösning som ska övervaka materialflöde hos stor fordonstillverkare.



GEPS for Industry är H&D Wireless nya industriella lösning för trådlös realtidsspårning (RTLS+GPS) och optimering av returbara transportemballage (RTP) och lasttruckar, speciellt utvecklad för kunder inom tillverkningsindustrin som till exempel fordonstillverkarna för att underlätta deras väg mot digitalisering. GEPS Cloud services för positionering inomhus och utvidgar den med positionering utomhus för att stödja industrin 4.0.

H&D Wireless väljer Decawave för leverans av UWB komponenter till GEPS inomhuspositioneringssystem.



Decawave är ledande på UWB kisel för mätning av noggranna avstånd inom lokaliseringssystem. Decawave refererar till H&D Wireless lösning GEPS som "den mest mogna RTLS-infrastrukturlösningen på marknaden idag".

Verksamhet

H&D Wireless Sweden Holding AB (publ), tillika moderföretag i den nya koncernen, skapades den 1 september 2016 och bedrev ingen verksamhet innan förvärvet av H&D Wireless Sweden den 28 juni 2017. Moderföretaget bestod endast av likvida medel vid förvärvstidpunkten. Koncernens första kvartal var således 1 juli till den 30 september 2017 vilket redovisas i den bolagsbeskrivning som publicerades på bolagets hemsida den 20 december 2017. Detta i samband med noteringen av bolagets aktieserie-B på Nasdaq First North i Stockholm. FNCA är bolagets Certifierade Rådgivare ("CA").

H&D Wireless utvecklar och säljer moduler, lösningar och tjänster som möjliggör uppkoppling, positionering och övervakning av utrustning, verktyg, inventarier och människor. Tekniken gör det möjligt att analysera, automatisera och effektivisera flöden och processer inom en rad områden. Verksamheten baseras på de egenutvecklade molnbaserade mjukvaruplattformarna "Griffin IoT Cloud Service" samt "Griffin Enterprise Positioning System" (GEPS).

Vision

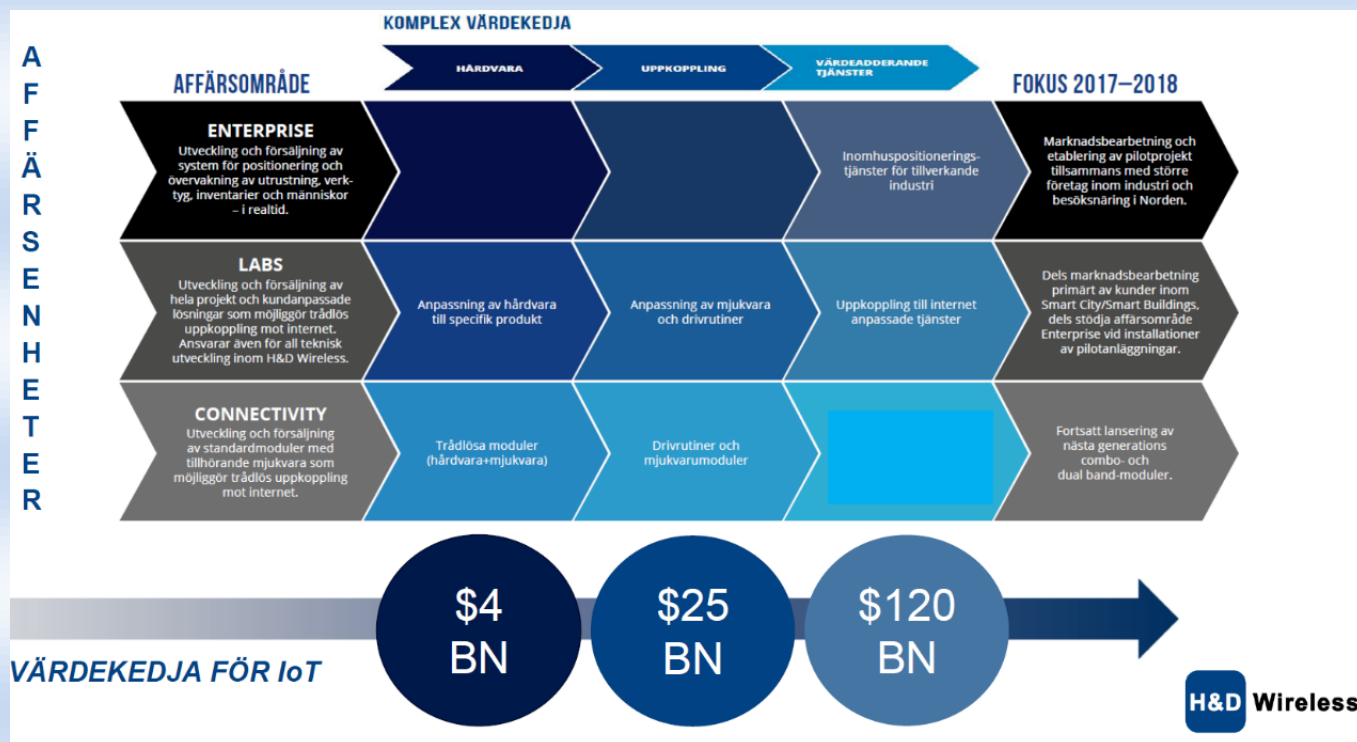
H&D Wireless ska bli marknadsledande i Norden inom realtidslokaliseringssystem (RTLS) och därefter, tillsammans med kunder, expandera verksamheten internationellt.

Mission

Att vara en strategisk samarbetspartner och med stöd av den egenutvecklade IoT-plattformen GEPS™ leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till företag som vill digitalisera och automatisera sina affärsprocesser i syfte att stärka konkurrenskraften.

Tre Affärsområden

Den operativa verksamheten bedrivs sedan 2016 inom de tre affärsområdena Enterprise, Labs och Connectivity. Verksamheterna inom de två förstnämnda befinner sig fortfarande i uppstartsfas. Grundläggande system, lösningar och koncept är färdigutvecklade och fokus ligger för närvarande på marknadsbearbetning och etablering av pilotprojekt tillsammans med kunder eller partners. Inom affärsområde Connectivity har en ny generation av standardiserade moduler utvecklats och försäljning av dessa har påbörjats.



Gemensamt för affärsområdena inom H&D Wireless är ett tydligt fokus på att skapa värde för kunderna genom att tillhandahålla teknik och kunnskap som möjliggör trådlös uppkoppling, positionering eller övervakning av centrala flöden och resurser. Det organisatoriska, tekniska och kommersiella utbytet mellan affärsområdena är stort. Verksamheternas olika inriktningar stödjer varandra och skapar tillsammans ett starkt erbjudande och goda möjligheter till synergier och kostnadseffektivitet. Själva intäktmodellerna skiljer sig åt mellan de olika affärsområdena. Försäljningen omfattar både försäljning av moduler bestående av hårdvara i kombination med anpassad mjukvara (styckepris), konsultation (timpris/projektpris) samt tjänster och mjukvara (volymbaserad licensavgift).

Övergripande mål och strategi

Fortsatt omvandling av verksamheten

H&D Wireless ska fortsätta den pågående transformationen av verksamheten. Målet är att vidareutveckla och växa affären, från ett tidigare starkt fokus på volymbaserad försäljning av hårdvara och moduler primärt utvecklade för konsumentinriktade produkter för det smarta hemmet – till att istället fokusera på leveranser av system, tjänster och hela projekt.

Från leverantör till strategisk partner

H&D Wireless ska uppfattas som en strategisk samarbetspartner och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till i första hand större svenska företag inom industri och detaljhandel.

Fokus på positioneringstjänster

H&D Wireless ska fokusera på smarta positioneringstjänster i realtid för digitalisering av fysiska flöden där stora värden för kund kan skapas med kort återbetalningstid.

Pilotprojekt tillsammans med partner och kunder

Ett viktigt led i strategin framåt är att etablera pilotprojekt tillsammans med företag i Sverige och övriga Norden.

Integrering i kundernas affärssystem

Genom att integrera realtidsdata i kundernas affärssystem ska H&D Wireless bidra till att både öka och synliggöra värdeskapandet hos kunderna.

Effektiv organisation präglad av innovationsförmåga och ett omfattande tekniskt kunnande

H&D Wireless etablerar nu nödvändig organisation för att klara av den tillväxt som ligger i nuvarande affärsplan. Detta sker inom H&D Wireless samtliga funktioner men framförallt inom försäljning och kundsupport för att inledningsvis klara av att starta pilotprojekt inom affärsenhet Enterprise.



SMART POSITIONERING REVOLUTIONERAR INDUSTRIEN

Finansiell översikt

Omvänt förvärv

H&D Wireless koncernstruktur skapades genom att bolaget Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) halvårsskiftet 2017 förvärvade Hitech & Development Wireless Sweden AB genom apportemission. Därmed blev Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) moderbolag i koncernen. Transaktionen är ett så kallat omvänt förvärv. Utgångspunkten är att H&D Wireless Sweden AB är förvärvaren då dess ägare får det bestämmande inflytandet över koncernen. Koncernbalansen upprättas som om H&D Wireless Sweden AB förvärvat H&D Wireless Sweden Holding AB per månadsskiftet juni/juli 2017 då denna är den redovisningsmässiga förvärvaren. H&D Wireless Sweden Holding AB (publ) är det legala moderföretaget och redovisas som detta i finansiella rapporter.

April – juni - Kvartal 2

Omsättning och resultat (jämfört med f.g. kvartal)

Koncernens intäkter minskade med 1,3 MSEK jämfört med kvartal 1 2018. Minskningen är hänförlig till affärsområde Connectivity där lansering och produktion av de nya modulerna pågår för leverans och fakturering under andra halvåret 2018. Intäkter från RTLS-system inom affärsområde Enterprise ökade under kvartalet men är fortsatt begränsade till pilotprojekt i sin karaktär. Rörelsens kostnader minskade med 0,7 MSEK jämfört med kvartal 1 2018, i huvudsak på grund av lägre externa kostnader. Rörelseresultatet blev 0,6 MSEK sämre än kvartal 1 2018 av dessa anledningar.

Finansiell ställning (jämfört med f.g. kvartal)

Likvida medel i koncernen uppgick till 11,8 MSEK (12,3). Vid periodens slut uppgick det egna kapitalet till 28,8 MSEK (36,9) i koncernen vilket ger en soliditet om 63 % (80 %). Under kvartalet gjordes investeringar som påverkat kassaflödet med 3,6 MSEK, främst aktiverad utveckling där 1,0 MSEK investerades i den nya modulen SPB228 (Connectivity) och 2,6 MSEK i GEPS tjänster för positionering (Enterprise). Moderföretaget redovisar ett eget kapital vid periodens slut om 119,1 MSEK (119,1) vilket ger en soliditet om 91,7 % (99,2 %).

Moderbolaget

Moderbolagets, Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) verksamhet omfattar förvaltning av dotterbolaget Hitech & Development Wireless Sweden AB samt att upprätthålla bolagets notering på Nasdaq First North. Moderbolaget fakturerar dotterföretaget för dessa tjänster sedan kvartal 4 2017 vilka redovisas som "management fee" och ingår i omsättningen för moderbolaget.

Aktien

Aktien (HDW B) i H&D Wireless är noterad på Nasdaq First North med ISIN-kod SE0009889405.

Teckningsoptioner

Vid vissa av emissionerna under 2016 har också teckningsoptioner emitterats då aktier och teckningsoptioner emitterats som en "unit". Sammantaget har drygt 7 miljoner teckningsoptioner emitterats som vid full teckning skulle inbringa cirka 47 mkr genom teckning av 3 526 875 aktier, två teckningsoptioner för varje aktie, senast 31 maj 2019, motsvarande knappt 17 procents utspädning. Lösenkursen är 13,29 kronor per aktie, före eventuell justering av lösenkurs (optionsavtal reglerar eventuell justering av lösenkurs vid

företrädesemission).

Incitamentsprogram

Med stöd av mandat från Bolagsstämman den 1 november 2016, beslutade styrelsen den 22 juni 2017 om emission av 800 000 teckningsoptioner (TO 2) till Dotterbolaget vilka omräknats enligt gällande optionsvillkor till 902 852 med anledning av senaste nyemission. Optionerna registrerades hos Bolagsverket den 14 juli 2017. Dotterbolaget ska efter teckning överlåta teckningsoptionerna till anställda i Bolagets koncern, Bolagets styrelseledamöter samt i övrigt personer som anses nyttiga att knyta till Bolaget till en marknadsmässig premie. Innehavare ska äga rätt att, för varje optionsrätt, från och med registrering hos Bolagsverket till och med den 30 juni 2020, teckna en ny B aktie i Bolaget till en teckningskurs om 14,18 SEK per aktie, före eventuell justering av lösenkurs (optionsavtal reglerar eventuell justering av lösenkurs vid företrädesemission). De 902 852 B aktier som därmed utges utgör cirka 4 procent av aktiekapitalet

VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

All affärsverksamhet och allt ägande av aktier är förenat med risker. Risker som hanteras väl kan innebära möjligheter och värdeskapande, medan det motsatta kan medföra skador och förluster. Riskerna kan delas in i marknadsrelaterade, rörelserelaterade och finansiella risker. Se vidare Bolagsbeskrivningen på hemsidan.

REDOVISNINGSPRINCIPER OCH STYRELSENS FÖRSÄKRAN

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats i enlighet med Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Bokslutskommunikén för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat.

Kista den 15 augusti 2018

*Pär Bergsten, VD och
styrelseledamot*

Denna delårsrapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Koncernens resultaträkning

Tkr	Kvartal 2 – 2018	Kvartal 1 – 2018	Jan-Jun – 2018	Jan-Jun* – 2017
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning, extern	396	2 571	2 967	1 461
Aktiverat arbete för egen räkning	3 601	2 775	6 376	2 700
Övriga rörelseintäkter	305	280	585	144
Summa intäkter	4 302	5 626	9 928	4 305
Rörelsens kostnader				
Övriga externa kostnader	-4 677	-5 226	-9 903	-6 570
Personalkostnader	-7 494	-7 748	-15 242	-9 318
Av-/nedskrivningar av anläggningstillgångar	-69	-65	-134	-179
Övriga rörelsekostnader	-214	-110	-324	-8
Rörelseresultat	-8 152	-7 523	-15 675	-11 770
Resultat från finansiella poster				
Ränteintäkter, externa	-	-	-	-
Räntekostnader, externa	-	-2	-2	-125
Resultat efter finansiella poster	-8 152	-7 525	-15 677	-11 895
Årets resultat (RR)	-8 152	-7 525	-15 677	-11 895

*) Koncernen skapades 1 juli 2017 och dessa siffror omfattar endast dotterföretaget H&D Wireless Sweden AB.

Koncernens balansräkning

Tkr	2018-06-30	2018-03-31	2017- 12-31	2017- 09-30
Immateriella Anläggningstillgångar				
Balanserade utvecklingskostnader	30 270	26 669	23 894	21 640
Koncessioner, patent, licenser samt liknande rättigheter	204	215	227	
Materiella Anläggningstillgångar				
Inventarier	543	549	546	533
Summa Anläggningstillgångar	31 017	27 433	24 667	22 173
Omsättningstillgångar				
Varulager	889	801	684	1 196
Kundfordringar	554	2 237	263	389
Aktuella skattefordringar	-	-	-	172
Övriga fordringar	886	1 551	1 930	928
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	886	931	1 023	586
Kassa och Bank	11 750	12 268	27 226	10 992
Summa Omsättningstillgångar	14 965	17 788	31 126	14 263
Summa Tillgångar	45 982	45 221	55 793	36 436
Eget Kapital				
Aktiekapital	879	879	879	700
Övrigt tillskjutet kapital	60 085	60 085	60 100	37 012
Balanserad vinst eller förlust	-16 491	-16 491	-	-
Årets Resultat	-15 677	-7 525	-16 491	-7 830
Summa Eget Kapital	28 796	36 948	44 488	29 882
Avsättningar	309	-	-	-
Kortfristiga skulder				
Skulder till kreditinstitut	-	-	504	511
Förskott från kunder	-	-	-	29
Leverantörsskulder	1 884	2 253	6 908	1 797
Övriga skulder	11 271	1 430	1 280	1 256
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	3 722	4 590	2 613	2 961
Summa Kortfristiga skulder	16 877	8 273	11 305	6 554
Summa Eget Kapital och Skulder	45 982	45 221	55 793	36 436

Förändring eget kapital för koncernen

Tkr	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital	Summa eget kapital
Ingående balans 1 januari	879	60 100	-16 491	44 488
Emissionskostnader		-15		-15
Periodens resultat			-15 677	-15 677
Utgående balans 30 juni	879	60 085	-32 168	28 796

Koncernens kassaflöde

Tkr	Kvartal 2 – 2018	Kvartal 1 – 2018	Jan-Jun – 2018	Jan-Jun* – 2017
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster	-8 152	-7 525	-15 677	-11 895
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	378	65	443	187
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet	-7 774	-7 460	-15 234	-11 708
Förändringar av rörelsefordringar	2 054	464	2 618	1 169
Förändringar av rörelseskulder	-1 145	-4 612	-5 757	-11 454
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-6 865	-11 608	-18 473	-21 993
Investeringsverksamheten				
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-3 601	-2 775	-6 376	-2 700
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-52	-56	-108	-139
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-3 653	-2 831	-6 484	-2 839
Finansieringsverksamheten				
Nyemission /erhållna aktieägartillskott*	-	-	-	25 000*-
Emissionskostnader		-15	-15	-
Låneskulder, netto	10 000	-504	9 496	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	10 000	-519	9 481	25 000
Periodens kassaflöde	-518	-14 958	-15 476	168
Likvida medel vid periodens början	12 268	27 226	27 226	2 032
Likvida medel vid periodens slut (Kassa)	11 750	12 268	11 750	2 200

*) Koncernen skapades 1 juli 2017 och dessa siffror omfattar endast dotterföretaget H&D Wireless Sweden AB.

Resultat per aktie

3 månader vid periodens slut	Jun 30, 2018	Mar 31, 2018	Dec 31, 2017	Sep 30, 2017	1 jan-30 jun 2018	1 jul-31 dec 2017
Före utspädning						
Antal aktier	17 577 494	17 577 494	15 212 191	14 004 232	17 577 494	15 212 191
Vägt genomsnittantal aktier	17 577 494	16 394 843	14 608 212	14 004 232	17 577 494	14 608 212
Nettoreultat	-8 152 000 kr	-7 525 000 kr	-8 661 000 kr	-7 830 000 kr	-15 677 000 kr	-16 491 000 kr
Genomsnittligt antal utestående aktier	17 577 494	16 394 843	14 608 212	14 004 232	17 577 494	14 608 212
Resultat per aktie före utspädning	-0,46 kr	-0,46 kr	-0,59 kr	-0,56 kr	-0,89 kr	-1,13 kr
Efter utspädningseffekt						
Tecknade ej registrerade aktier	-	-	2 365 303	-	-	2 365 303
Ej utnyttjad del av mandat för styrelsen att emittera nya aktier	-	-	-	-	-	-
Teckningsoptioner motsvarande antal aktier	4 429 755	4 429 755	4 429 755	4 429 755	4 429 755	4 429 755
Vägt genomsnittantal aktier efter utspädning	22 007 249	22 007 249	20 220 618	18 433 987	22 007 249	20 220 618
Nettoreultat	-8 152 000 kr	-7 525 000 kr	-8 661 000 kr	-7 830 000 kr	-15 677 000 kr	-16 491 000 kr
Genomsnittligt antal aktier	22 007 249	22 007 249	20 220 618	18 433 987	22 007 249	20 220 618
Resultat per aktie efter utspädning	-0,37 kr	-0,34 kr	-0,43 kr	-0,42 kr	-0,71 kr	-0,82 kr

Moderbolagets finansiella ställning

Resultaträkning

Tkr	Kvartal 2 - 2018	Kvartal 1 - 2018	Jan-Jun - 2018	Jul-Dec - 2017
Intäkter	100	100	200	100
Övriga externa kostnader	-95	-193	-288	-700
Rörelseresultat	5	-93	-88	-600
Resultat efter finansiella poster	5	-93	-88	-600
Periodens resultat (RR)	5	-93	-88	-600

Balansräkning

Tkr	2018-06-30	2018-03-31	2017-12-31	2017-09-30
Materiella Anläggningstillgångar				
Andelar i koncernföretag	119 101	109 101	98 101	97 958
Summa Anläggningstillgångar	119 101	109 101	98 101	97 958
Omsättningstillgångar				
Fordringar hos koncernföretag	381	256	-	-
Övriga fordringar	1	38	1 370	-
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	44	94	143	-
Kassa och Bank	10 303	10 514	26 204	50
Summa Omsättningstillgångar	10 729	10 902	27 717	50
Summa Tillgångar	129 830	120 003	125 818	98 008
Eget Kapital				
Aktiekapital	879	879	761	700
Pågående nyemission		-	118	-
Överkursfond	118 276	118 276	118 891	122 451
Årets Resultat	-88	-93	-600	-73
Summa Eget Kapital	119 067	119 062	119 170	96 995
Kortfristiga skulder				
Skulder till koncernföretag	709	709	3 169	43
Leverantörsskulder		149	3 340	-
Övriga skulder	10 050	43	73	-
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	4	40	66	970
Summa kortfristiga skulder	10 763	941	6 648	1 013
Summa Eget Kapital och Skulder	129 830	120 003	125 818	98 008

Övrig information

KALENDER

- Delårsrapport Kvartal 3 1 november 2018
- Bokslutskommuniké 2018 28 februari 2019

ADDRESS

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)
Färögatan 33
164 51, Kista

För ytterligare information, vänligen kontakta:
Pär Bergsten, VD och koncernchef
Per-Olov Östberg, CFO

+46 8 551 184 60
investors@hd-wireless.com

Wireless

**H&D
Wireless AB**

**Adress:
Kista Science Tower,
Färögatan 33,
164 51 Kista**

**Tel: 08-551 184
60**

www.hd-wireless.com