



Delårsrapport kvartal 1 2019

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)

Denna information är sådan information som Hitech & Development Wireless är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruks-förordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 25 april 2019, kl. 08.00 CET.

DELÅRSRAPPORT KVARTAL 1 2019

VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER FÖRSTA KVARTALET

- Nettoomsättningen uppgick till 1,2 MSEK (f.g Kv4 1,1 MSEK/f. g år Kv1 2,6 MSEK).
- H&D Wireless AB väljs till IoT-partner i ett europeiskt forskningskonsortium som har som mål att kraftigt reducera folksjukdomen artros. Ordervärdet är 5,7MSEK totalt.
- H&D Wireless anställer Magnus Eriksson som IoT och RTLS kundprojektledare. Magnus har en lång erfarenhet inom militära och kommersiella radiokommunikations-system och senast inom Healthcare segmentet
- H&D Wireless har beslutat att aktivt öka försäljningsinsatserna av de egna produkterna i Sverige genom att implementera en förvävsstrategi och har åtagit sig att lämna ett frivilligt offentligt bud på samtliga aktier i MVV Holding AB. Det publika budet ska genomföras skyndsamt och i enlighet med gällande regelverk
- Styrelsen för H&D Wireless beslutar att kalla till extra bolagsstämma där beslut tas om en företrädesemission för att genomföra pågående förvärv. Emissionen garanteras upp till 10 MSEK av Formue Nord Markedsneutral AVS i Danmark.
- Periodens resultat -7,7 MSEK (f. g Kv4 -7,0 MSEK/f. g år Kv1 -7,5 MSEK).
- Teckningsperioden för företrädesemission förlängs efter att bolaget erhållit en avsiktsförklaring från en potentiell partner med säte i Kina. Detta bedöms som en väsentlig händelse efter bedömningen av avtalets värde om över 80 MSEK.
- Efter kraftig handel i bolagets aktie där aktiekursen steg över 30% inom loppet av ett par timmar beslutar övervakningsenheten på Nasdaq att handelsstoppa aktien under resterade del av samma dag. Efter att bolaget har förtydligat den tidigare meddelade avsiktsförklaringen så öppnas handel med aktien igen.
- Keolis lägger en tilläggsorder till H&D Wireless på utrustning, installation och drift av internetuppkopplingen via Wi-Fi och 4G. Ordervärdet är 150 KSEK plus driftskostnad för båda depåerna.
- H&D Wireless AB etablerar en ny försäljningskanal för IoT moduler genom ett samarbetsavtal med Transfer Multisort Elektronik Ltd (TME) för distribution av H & D radiomoduler till den europeiska och globala marknaden.
- Invigning av Scantias konceptfabrik, Smart Factory Lab i Södertälje, där vi samarbetat med Ericsson, genom att vår GEPS tjänst skickar RTLS+IoT data över Ericssons 5G installation till vår molntjänst.

VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER KVARTALETSLUT

NYCKELTAL

Nyckeltal Koncernen, tkr	Kvartal 1 - 2019	Kvartal 4 - 2018	Kvartal 1 - 2018
Nettoomsättning, extern	1 235	1 108	2 571
Resultat före avskrivningar och finansiella poster	-7 175	-6 895	-7 458
Resultat efter finansiella poster	-7 661	-7 033	-7 525
Eget kapital	32 314	40 330	36 948
Soliditet	66%	86%	82%

VD HAR ORDET

H&D Wireless är mycket bra positionerat för att skapa värden för kunder och aktieägare när det gäller det snabba intåget av digitalisering hos tillverkande företag, det är ett stort, och ett ökande, antal betydande företag som visar reellt intresse och där serösa diskussioner pågår. Som alltid när det gäller implementering av ny teknologi krävs dock förändringar i befintliga processer och värdekedjor vilket kan ta tid hos de stora verkstadsbolagen. Vi har därför tagit strategiskt beslut för att snabba på tillväxten; Ett är att vi för att skala upp vår affär av GEPS, förhandlar licenser av vår teknologi till unika marknader med initial betalning och årsroyalties. Detta har lett till ett första MoU från ett kinesiskt bolag med ett potentiellt värde av över 80MSEK för de initiala investeringarna, vilket kan öka påtagligt om vi räknar in licensvärdet över kontraktslängden. Vi har implementerat en förvävsstrategi och har åtagit oss att lämna ett frivilligt offentligt bud på samtliga aktier i MWV Holding AB, ett bolag med en ackumulerad omsättning sedan bildandet på 850MSEK och ramavtal med bl.a. Volvo AB och Volvo Cars. Vi räknar att den konsoliderade omsättningen efter genomfört förvärv ökar till 50MSEK på årsbasis; Vi utökar produkterbjudandet med WiFi/4G uppkoppling med Keolis som första kund; Vi ökar införsäljningen på byggsegmentet. Många produktprojekt börjar bli klara vilket innebär dels att produkterna kan börja säljas och ge intäkter samt att R&D resurserna då inte i samma omfattning behöver bli en kostnad, som vi investerat egna pengar i, utan kan användas för att ta på oss kundprojekt där kunderna betalar för kundanpassning och installation.

Projekt och konceptdemos

I går invigdes installationen av GEPS®-systemet för material- och verktygshantering på Scantias konceptfabrik, Smart Factory Lab i Södertälje av Scantias VD Henrik Henriksson. Nu kan vi avslöja att vi har där samarbetat med Ericsson och vårt GEPS skickar RTLS+IoT data över Ericssons 5G installation där till vår molntjänst. Det är unikt i världen. Där vi även kan bjuda in andra intresserade kunder för att se hur GEPS® fungerar på plats och vi redan haft personal från ABB, GE Healthcare, VW och Keolis där för demo och workshops. Ett tiotal projektdiskussioner pågår med andra svenska industribolag. Inom byggsegmentet är vi engagerade i projektdiskussioner med ett par bolag och har blivit utvalda av Skanska till ett projekt inom IoT för att sätta en branschstandard inom

byggsektorn tillsammans med Microsoft. Inom modulaffären har vi nu 28 stycken kundprojekt inom modulsidan.

Piloter i löpande produktion

Utvecklingsfasen för den pilot som vi genomför med ett stort svenskt, icke namngivet, industriföretag i löpande produktion, ser positivt ut och har förlängts till Q2 med rapport och utvärdering i Q3. Detta är vår hittills största och mest kompletta pilot och innefattar både fordon, pallar samt materialföljning, dvs vår tjänst Production Logistics inom GEPS® for Industry. Under 2018 så startade vår produktion och leverans av de nya RF-modulerna och totalt så levererades 12 000 st av den nya produkten med god prestanda, yield och nöjda kunder.

Kundavtal och finansiering

H&D Wireless har fått en tilläggsorder från buss-transportbolaget Keolis, där vi nu också tillhandahåller WiFi/4G uppkopplingen till vår RTLS/IoT-systemlösning GEPS® Yard Management i depåerna Hornsberg och Bromma. Detta för att effektivisera flödet och underlätta planering av underhåll och reparation samt spara arbetstid åt personalen. Den inledande ordern har ett värde på 1,2 MSEK och tilläggsordern var på 250 ksek samt att vi fått ett LOI på intentionen att installera GEPS® på samtliga depåer i Stockholm för Keolis. H&D Wireless har valts till IoT-partner i ett europeiskt forskningskonsortium som har som mål att kraftigt reducera folksjukdomen artros. H&D Wireless ska bidra med en Internet of Things-lösning (IoT) som bygger på företagets egenutvecklade plattform Griffin® IoT Cloud plattform. Avtalet är värd 5,5 MSEK för H&D Wireless, varav hälften har betalats ut i Q1 2019. Vi för löpande diskussioner med ett flertal potentiella strategiska partners, både operativt och finansiellt. Ett exempel är den avsiktsförklaring vi erhållit från en potentiell partner med säte i Kina och som tidigare meddelats. Som en del i denna avsiktsförklaring ingår strategiska investeringar i både moderföretaget i Sverige och ett samägt (JV) bolag i Kina.

Realisering av visionen

Vår vision är att vi ska bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidslokaliseringssystem och AI (Machine learning) och därefter, tillsammans med kunder, expandera verksamheten internationellt. Detta är redan på gång genom att vi har en stark position hos de två av största verkstadsbolagen i Sverige och redan lokalt intresse i Kina.

*Kista 25 april 2019
Pär Bergsten
VD och grundare*



Verksamhet

H&D Wireless verksamhet baseras på de egenutvecklade molnbaserade mjukvaruplattformarna Griffin IoT Cloud Service samt Griffin Enterprise Positioning Services (GEPS®) samt radiomoduler.

H&D Wireless Sweden har sedan 2009 utvecklat och sålt lösningar som gör det möjligt att trådlöst koppla upp produkter och enheter till internet. Lösningarna erbjuds i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler, vilka integrerats i kundernas produkter. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 000 000 levererade enheter till kunder över hela världen.

Verksamheten inom affärsområde Enterprise utgår från den egenutvecklade tekniska plattformen Griffin Enterprise Positioning Service (GEPS®), vilken möjliggör positionering av fysiska objekt inomhus i realtid med möjlighet att analysera och visualisera den värdekedja och det flöde som digitaliserats. RTLS-lösningen ger realtidsinformation mellan fysiska objekt i processen och affärssystemet. Detta är en satsning som startade 2012 när bolaget blev IoT utvecklingspartner med Microsoft-Azure samt 2015 då bolaget adderade RTLS, realtidspositionering till IoT plattformen Griffin varvid GEPS® föddes.

Möjlighet till realtidspositionering är ett viktigt led i strävan mot det som inom den tillverkande industrin kallas "Industri 4.0", vilket kortfattat går ut på att koppla upp industriella flöden och processer mot internet. Målet är att möjliggöra produktion med kortare omställnings- och ledtider, färre fel, mer flexibilitet och minskat behov av tidskrävande programmering. Från 2018 erbjuder GEPS® positionering både inomhus samt utomhus sömlöst (seamless) dvs i samma system och presentation.

Vision

H&D Wireless vision är att bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidslokaliseringssystem och AI (Machine learning) och därefter, tillsammans med kunder, expandera verksamheten internationellt.

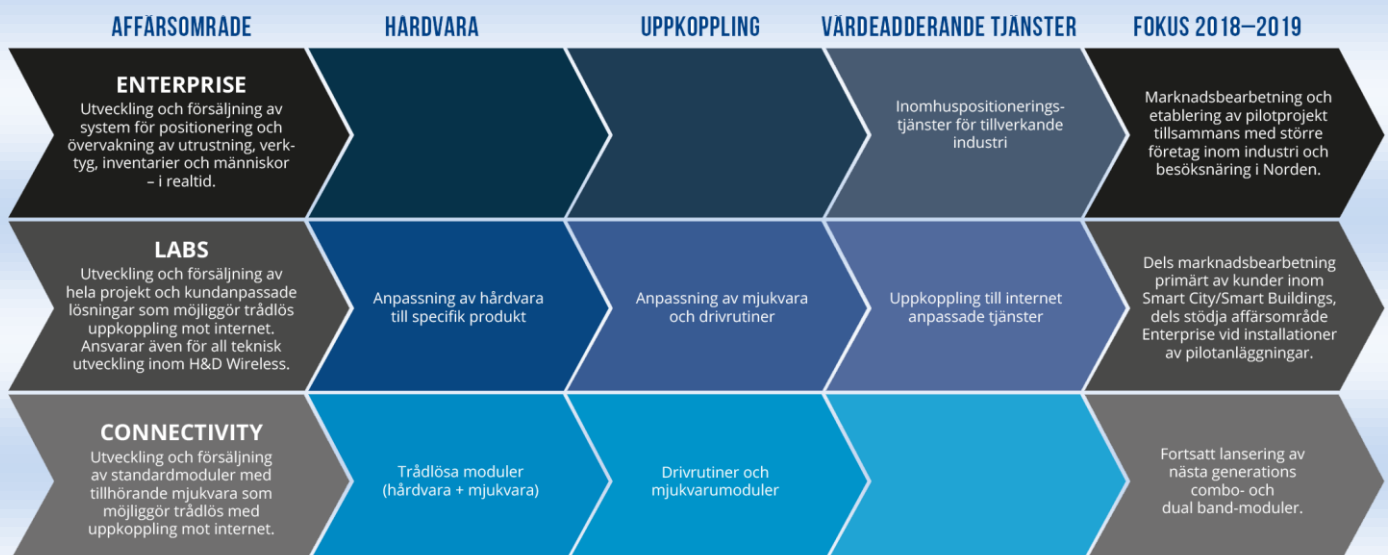
Mission

Att vara en strategisk samarbetspartner och med stöd av den egenutvecklade IoT-plattformen GEPS™ leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till företag som vill digitalisera och automatisera sina affärsprocesser i syfte att stärka konkurrenskraften.

TRE AFFÄRSOMRÅDEN

Den operativa verksamheten bedrivs sedan 2016 inom de tre affärsområdena Enterprise, Labs och Connectivity. Grundläggande system, lösningar och koncept är färdigutvecklade och fokus ligger för närvarande på marknadsbearbetning och etablering av pilotprojekt tillsammans med kunder eller partners. Inom affärsområdet Connectivity har en ny generation av standardiserade moduler utvecklats och försäljning samt produktion av dessa har påbörjats.

H&D Wireless kommer initialt fokusera på aktörer inom områdena tillverkande industri som t ex fordonsindustri, logistik och handel. Samtliga segment präglas av stora flöden och där förbättringar i effektivitet och resursutnyttjande kan göra stora skillnader finansiellt.



VÄRDEKEDJA FÖR INTERNET OF THINGS*



Gemensamt för affärsområdena inom H&D Wireless är ett tydligt fokus på att skapa värde för kunderna genom att tillhandahålla teknik och kunskaper som möjliggör trådlös uppkoppling, positionering eller övervakning av centrala flöden och resurser. Det organisatoriska, tekniska och kommersiella utbytet mellan affärsområdena är stort. Verksamheternas olika inriktningar stödjer varandra och skapar tillsammans ett starkt erbjudande och goda möjligheter till synergier och kostnadseffektivitet. Själva intäktmodellerna skiljer sig åt mellan de olika affärsområdena. Försäljningen omfattar både försäljning av moduler bestående av hårdvara i kombination med anpassad mjukvara. (styckepris), konsultation (timpris/projektpris) samt tjänster och mjukvara (volymbaserad licensavgift).

GEPS® FYRA KUNDSEGMENT OCH APPLIKATIONSFOCUS

Griffin Enterprise Positioning Services – GEPS® erbjuds i fyra olika segment för att täcka upp de förfrågningar och den kundbas som H&D Wireless har:

GEPS® for Industry

Detta segment möjliggör för tillverkningsföretag att digitalisera och visualisera affärsprocesser och följa viktiga tillgångar och produkter i realtid. Systemet stöder flera trådlösa tekniker som UWB, BLE, RFID och WiFi, som kombinerat med dataanalys och artificiell intelligens kan identifiera truckar, inventarier, material, människor, produkter och arbetsprocesser. Det gör det möjligt att följa affärsutvecklingen och identifiera frågetecken innan de blir till problem.

GEPS® for Construction

Inom detta segment arbetar vi med följande nyckelfunktioner: Hitta ditt verktyg, Maskinutnyttjande grad, Geofencing, Arbets säkerhet, Larm och meddelanden, Maskinstatus, Temperaturförhållanden, Identifiera och eliminera produktionslogistikflaskhalsar och Anti-stöld.

GEPS® for Yard Management

Genom detta segment öppnas möjligheten att visualisera depotflöden i realtid och på så sätt effektivisera depotflödet och underlätta planering av underhåll, reparation och spara arbetstid för personal. Det minskar även trängselns och ökar genomströmningen per depå. En annan viktig del är att kunna få information om temperaturen per buss.

GEPS® for Hospitality

Inom detta segment ryms positionering av individer och tar hand om kontantlösa betalningar genom armband med inbyggd radio på nöjesparker, resorter, hotell eller lekcentra. Det möjliggör också analys och visualisering av bl.a. beläggning och rörelsemönster. Besökarna följer sina familj eller vänner med hjälp av ett anslutet armband, med tilläggsalternativet kan de även hantera betalningar genom ett integrerat betalningssystem.

ÖVERGRIPANDE MÅL OCH STRATEGI

Fortsatt omvandling av verksamheten

H&D Wireless ska fortsätta den pågående transformationen av verksamheten. Målet är att vidareutveckla och växa affären, från ett tidigare starkt fokus på volymbaserad försäljning av hårdvara och moduler primärt utvecklade för konsumentinriktade produkter för det smarta hemmet – till att istället fokusera på leveranser av system, tjänster och hela projekt.

Från leverantör till strategisk partner

H&D Wireless ska uppfattas som en strategisk samarbetspartner och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till i första hand större svenska företag inom industri och detaljhandel.

Fokus på tjänster baserat på positioneringsteknologi

H&D Wireless ska fokusera på tjänster i realtid för digitalisering av fysiska flöden där stora värden för kund kan skapas med kort återbetalningstid. Därför säljer vi inte teknologin utan vi använder själva all teknologi inom RTLS, GPS, AI och många kommunikationsstandards för att erbjuda data om de nyckeltal som är viktiga för varje kunds interna processer, tex

ledtider, liggtider, utnyttjandegrad, skador, flaskhalsar i flödet eller helt enkelt var sakerna är vilket övervakas automatiskt och meddelas ansvariga när något stör flödet.

Pilotprojekt tillsammans med partner och kunder

Ett viktigt led i strategin framåt är att etablera pilotprojekt tillsammans med företag i Sverige och övriga Norden. Vilket nu har lett till ett antal kundorder.

Integrering i kundernas affärssystem

Genom att integrera realtidsdata i kundernas affärssystem ska H&D Wireless bidra till att både öka och synliggöra värdeskapandet hos kunderna.

Effektiv organisation präglad av innovationsförmåga och ett omfattande tekniskt kunnande samt Förvävsstrategi

H&D Wireless etablerar nu nödvändig organisation för att klara av den tillväxt som ligger i nuvarande affärsplan. Detta sker inom H&D Wireless samtliga funktioner men framförallt inom försäljning och kundsupport för att inledningsvis klara av att starta pilotprojekt inom affärsenhet Enterprise.



SMART POSITIONERING REVOLUTIONERAR INDUSTRIEN

FINANSIELL ÖVERSIKT

OMVÄNT FÖRVARV

H&D Wireless koncernstruktur skapades genom att bolaget Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) halvårsskiftet 2017 förvärvade Hitech & Development Wireless Sweden AB genom apportemission. Därmed blev Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) moderbolag i koncernen. Transaktionen är ett så kallat omvänt förvärv. Utgångspunkten är att H&D Wireless Sweden AB är förvärvaren då dess ägare får det bestämmande inflytandet över koncernen. Koncernbalansen upprättas som om H&D Wireless Sweden AB förvärvat H&D Wireless Sweden Holding AB per månadsskiftet juni/juli 2017 då denna är den redovisningsmässiga förvärvaren. H&D Wireless Sweden Holding AB (publ) är det legala moderföretaget och redovisas som detta i finansiella rapporter.

JANUARI - MARS - KVARTAL 1 2019

Omsättning och resultat (jämfört med f.g. kvartal)

Koncernens intäkter ökade med 0,1 MSEK jämfört med kvartal 4 2018 samt -1,3 MSEK jämfört med kvartal 1 2018. Minskningen jämfört med motsvarande kvartal f.g. år är hänförlig till affärsområde Connectivity där en stor volym av den tidigare produkten HDG 200/205 såldes till distributör i kvartal 1 2018. Intäkter från RTLS-system inom affärsområde är fortsatt begränsade till pilotprojekt i sin karaktär. Rörelsens kostnader minskade med 0,7 MSEK jämfört med kvartal 4 2018 samt minskade med 1,9 MSEK jämfört med kvartal 1 2018, i huvudsak på grund av lägre personal- och övriga rörelsekostnader. Sammantaget blev rörelseresultatet 0,6 MSEK sämre än kvartal 4 2018 samt 0,1 MSEK sämre än kvartal 1 2018 av dessa anledningar.

Finansiell ställning (jämfört med f.g. kvartal)

Likvida medel i koncernen uppgick till 6,2 MSEK (6,2 kvartal 4 2018 samt 12,3 kvartal 1 2018). Vid periodens slut uppgick det egna kapitalet till 32,3 MSEK (40,3) i koncernen vilket ger en soliditet om 66 % (86%). Under kvartalet gjordes investeringar som påverkat kassaflödet med 2,6 MSEK, främst aktiverad utveckling där 2,6 MSEK investerades i GEPS tjänster för positionering (Enterprise).

Moderbolaget

Moderbolagets, Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) verksamhet omfattar förvaltning av dotterbolaget Hitech & Development Wireless Sweden AB samt att upprätthålla bolagets notering på Nasdaq First North. Moderbolaget fakturerar dotterföretaget för dessa tjänster sedan kvartal 4 2017 vilka redovisas som "management fee" och ingår i omsättningen för moderbolaget.

Aktien

Aktien (HDW B) i H&D Wireless är noterad på Nasdaq First North med ISIN-kod SE0009889405.

Teckningsoptioner

Vid vissa av emissionerna under 2016 har också teckningsoptioner emitterats då aktier och teckningsoptioner emitterats som en "unit". Sammantaget har drygt 7 miljoner teckningsoptioner emitterats som vid full teckning skulle inbringa cirka 47 mkr genom teckning av 3 656 025 aktier, två teckningsoptioner för varje aktie, senast 31 maj 2019, motsvarande knappt 17 procents utspädning. Lösenkursen är omräknat efter senaste nyemission 12,82 kronor per aktie.

Incitamentsprogram

Med stöd av mandat från Bolagsstämman den 1 november 2016, beslutade styrelsen den 22 juni 2017 om emission av 800 000 teckningsoptioner (TO 2) till Dotterbolaget vilka omräknats enligt gällande optionsvillkor till 902 852 med anledning av senaste nyemission. Optionerna registrerades hos Bolagsverket den 14 juli 2017. Dotterbolaget ska efter teckning överlåta teckningsoptionerna till anställda i Bolagets koncern, Bolagets styrelseledamöter samt i övrigt personer som anses nyttiga att knyta till Bolaget till en marknadsmässig premie. Innehavare ska äga rätt att, för varje optionsrätt, fråga och med registrering hos Bolagsverket till och med den 30 juni 2020, teckna en ny B aktie i Bolaget till en teckningskurs omräknat efter senaste nyemission om 15,49 SEK per aktie. De 826 073 B aktier som därmed utges utgör cirka 4 procent av aktiekapitalet

VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

All affärsverksamhet och allt ägande av aktier är förenat med risker. Risker som hanteras väl kan innebära möjligheter och värdeskapande, medan det motsatta kan medföra skador och förluster. Riskerna kan delas in i marknadsrelaterade, rörelserelaterade och finansiella risker. Se vidare Bolagsbeskrivningen på hemsidan.

REDOVISNINGSPRINCIPER OCH STYRELSENS FÖRSÄKRAN

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats i enlighet med Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1 samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Bokslutskommunikén för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat.

Kista den 25 april 2019

*Pär Bergsten, VD och
styrelseledamot*

Denna delårsrapport har inte granskats av bolagets revisorer.

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

Tkr	Kvartal 1 - 2019	Kvartal 1 - 2018	1 jan-31 dec 2018 (reviderad)
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning, extern	1 235	2 571	4 949
Aktiverat arbete för egen räkning	2 525	2 775	12 868
Övriga rörelseintäkter	60	280	731
Summa intäkter	3 820	5 626	18 548
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader	-4 011	-5 226	-18 426
Personalkostnader	-6 944	-7 748	-28 798
Av-/nedskrivningar av anläggningstillgångar	-271	-65	-282
Övriga rörelsekostnader	-40	-110	-573
Rörelseresultat	-7 446	-7 523	-29 531
Resultat från finansiella poster			
Ränteintäkter, externa	-	-	2
Räntekostnader, externa	-215	-2	-693
Resultat efter finansiella poster	-7 661	-7 525	-30 222
Årets resultat (RR)	-7 661	-7 525	-30 222

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Tkr	2019-03-31	2018-03-31	2018-12-31
Immateriella Anläggningstillgångar			
Balanserade utvecklingskostnader	39 089	26 699	36 762
Koncessioner, patent, licenser samt liknande rättigheter	429	215	383
Materiella Anläggningstillgångar			
Inventarier	391	549	453
Summa Anläggningstillgångar	39 909	27 433	37 598
Omsättningstillgångar			
Varulager	475	801	602
Kundfordringar	225	2 237	1 018
Övriga fordringar	647	1 551	1 250
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 573	931	433
Kassa och Bank	6 184	12 268	6 224
Summa Omsättningstillgångar	9 104	17 788	9 527
Summa Tillgångar	49 013	45 221	47 125
Eget Kapital			
Aktiekapital	1 263	879	1 263
Övrigt tillskjutet kapital	85 780	60 085	85 780
Balanserad vinst eller förlust	-47 068	-16 491	-16 491
Årets Resultat	-7 661	-7 525	-30 222
Summa Eget Kapital	32 314	36 948	40 330
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	-	-	-
Leverantörsskulder	2 474	2 253	2 471
Övriga skulder	9 596	1 430	1 821
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	4 629	4 590	2 503
Summa Kortfristiga skulder	16 699	8 273	6 795
Summa Eget Kapital och Skulder	49 013	45 221	47 125

FÖRÄNDRING EGET KAPITAL FÖR KONCERNEN

Tkr	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital	Summa eget kapital
Ingående balans 1 januari	1 263	85 780	-46 713	40 330
Periodens resultat			-7 661	-7 661
<i>Transaktioner med ägare</i>				
Nyemission			-355	-355
Utgående balans 31 mar	1 263	85 780	-54 729	32 314

KONCERNENS KASSAFLÖDE

Tkr	Kvartal 1-2019	Kvartal 1 - 2018	Helår 2018
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster	-7 661	-7 525	- 30 222
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	213	65	282
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet	-7 448	-7 460	- 29 940
Förändringar av rörelsefordringar	446	464	3 485
Förändringar av rörelseskulder	9 842	-4 612	- 6 894
Kassaflöde från den löpande verksamheten	2 840	-11 608	- 33 349
Investeringsverksamheten			-
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-2 525	-2 775	- 13 069
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-	-56	- 145
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-2 525	-2 831	- 13 214
Finansieringsverksamheten	-	-	-
Nyemission	-355	-15	32 611
Emissionskostnader	-	-504	- 6 546
Amortering av låneskulder	-355	-519	- 504
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-40	-14 958	25 561
Periodens kassaflöde	6 224	27 226	- 21 002
Likvida medel vid periodens början	6 184	12 268	27 226
Likvida medel vid periodens slut (Kassa)	-7 661	-7 525	6 224

RESULTAT PER AKTIE

	3 månader vid periodens slut			12 månader vid periodens slut	
	Mar 31, 2019	Dec 31, 2018	Mar 31, 2018	Dec 31, 2018	
Före utspädning					
Antal aktier	25 250 410	25 250 410	17 577 494	25 250 410	
Vägt genomsnitt antal aktier	25 250 410	21 413 952	16 394 843	20 231 301	
Nettoresultat	- 7 661 000 kr	- 7 033 000 kr	- 7 525 000 kr	- 30 222 000 kr	
Genomsnittligt antal utestående aktier	25 250 410	21 413 952	16 394 843	20 231 301	
Resultat per aktie före utspädning	- 0,30 kr	- 0,33 kr	- 0,46 kr	- 1,49 kr	
Efter utspädningseffekt					
Tecknade ej registrerade aktier	-	-	-	-	
Ej utnyttjad del av mandat för styrelsen att emittera nya aktier	-	-	-	-	
Teckningsoptioner motsvarande antal aktier*	4 482 098	4 482 098	4 429 755	4 482 098	
Vägt genomsnitt antal aktier efter utspädning	29 732 508	25 896 050	22 007 249	24 713 399	
Nettoresultat	- 7 661 000 kr	- 7 033 000 kr	- 7 525 000 kr	- 30 222 000 kr	
Genomsnittligt antal aktier	29 732 508	25 896 050	22 007 249	24 713 399	
Resultat per aktie efter utspädning*	- 0,30 kr	- 0,33 kr	- 0,46 kr	- 1,49 kr	
*Teckningskurs högre än verklig kurs (ingen utspädning)					

MODERBOLAGETS FINANSIELLA STÄLLNING

RESULTATRÄKNING

Tkr	Kvartal 1 - 2019	Kvartal 1 - 2018	Helår - 2018
Intäkter	250	100	1 000
Övriga externa kostnader	-279	-193	-671
Rörelseresultat	-29	-93	329
Räntekostnader och liknande poster	-200		-690
Resultat efter finansiella poster	-229	-93	-361
Periodens resultat (RR)	-229	-93	-361

BALANSRÄKNING

Tkr	2019-03-31	2018-03-31	2018-12-31
Materiella Anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	146 163	109 101	139 288
Summa Anläggningstillgångar	146 163	109 101	139 288
Omsättningstillgångar			
Fordringar hos koncernföretag	313	256	375
Övriga fordringar	32	38	518
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	775	94	268
Kassa och Bank	5 152	10 514	4 763
Summa Omsättningstillgångar	6 272	10 902	5 924
Summa Tillgångar	152 435	120 003	145 212
Eget Kapital			
Aktiekapital	1 263	879	1 263
Pågående nyemission			
Överkursfond	144 217	118 276	144 571
Årets Resultat	-1 191	-93	-961
Summa Eget Kapital	144 289	119 062	144 873
Kortfristiga skulder			
Skulder till koncernföretag		709	
Leverantörsskulder	146	149	339
Övriga skulder	8 000	43	
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		40	
Summa kortfristiga skulder	8 146	941	339
Summa Eget Kapital och Skulder	152 435	120 003	145 212

ÖVRIG INFORMATION

KALENDER

- Delårsrapport Kvartal 2 2019 15 augusti 2019

ADDRESS

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)
Färögatan 33
164 51, Kista

För ytterligare information, vänligen kontakta:
Pär Bergsten, VD och koncernchef
Per-Olov Östberg, CFO
+46 8 551 184 60
investors@hd-wireless.com

Wireless

H&D Wireless

Adress:
Kista Science Tower,
Färögatan 33,
164 51 Kista

Tel: 08-551 184 60
www.hd-wireless.com