



## Teknikorienterad säljare för IoT och Wireless Moduler H&D Wireless affärsområde Connectivity

**H&D Wireless söker nu en ambitiös** säljare som vill fortsätta utveckla vår försäljning av produkter i framkant inom ett expanderande segment inom elektronik och Industrial IoT. Du säljer våra "Short Range Connectivity" moduler till nya och befintliga kunder inom den Europeiska marknaden. Du får ett nära samarbete med R&D teamet och SW support samt Operations.

I rollen ingår det att ha personlig och kontinuerlig kontakt med kunder, boka kundbesök, genomföra säljbesök 1- 2 dagar per vecka och det innebär resor inom Europa, sköta offerthantering, avtal och projektuppföljning.

**Du är teknikorienterad** och har minst 5 års säljarenhet B2B av elektronikprodukter och distribution. Nu vill du ta nästa steg i din karriär och utveckla ditt arbete med kundnära försäljning och produktområden samt ligga i framkant av utvecklingen.

- Dokumenterad säljarenhet med egen besöksbokning och genomförande av kundbesök.
- Krav på flytande tal och skrift affärsengelska och van vid internationell arbetsmiljö.
- Van användare av MS Office, CRM Pipedrive och Sharepoint.
- Du är engagerad, noggrann och målorienterad att driva försäljning till avslut.

**Vi erbjuder tillsvidareanställning på heltid** 100%, tjänsteresor inom Europa, kontor i Kista Science Tower. Vi erbjuder en marknadsmässig lön, bra konkurrensmässiga förmåner och försäkringar, flexibla arbetstider och en rörlig lönedel för denna position.

**Välkommen med din ansökan och CV idag** till [jobs@hd-wireless.se](mailto:jobs@hd-wireless.se)

Vi har intervjuer löpande och har du frågor om tjänsten är du välkommen att kontakta

Marie Edlund, HR Manager 070 475 60 53

**Läs mer på [www.hd-wireless.se](http://www.hd-wireless.se)**

**Sökord: fältsäljare, utesäljare, Account Manager, KAM, Key Account Manager, sales, försäljning, B2B, teknisk säljare, Technical Sales, Sales Engineer, Försäljningsingenjör.**

*Om H&D Wireless H&D Wireless är en svensk leverantör av teknologi och tjänster inom Internet of Things (IoT) och Realtidspositionerings (RTLS+GPS) med molnplattformarna Griffin samt GEPS. H&D Wireless grundades 2009 och är ett av Sveriges snabbast växande och mest prisbelönta IoT-företag, med över 1 miljon trådlösa produkter levererade hittills för IoT och M2M-lösningar över hela världen. Företaget utvecklar och levererar lösningar för digitalisering och optimering av industrin genom GEPS inbyggda artificiella intelligens (AI), allmänt benämnt som Industri 4.0 och Smart Factory. H&D Wireless aktie är sedan december 2017 noterat på Nasdaq First North i Stockholm med FNCA Sweden AB som Certified Adviser. [www.hd-wireless.com](http://www.hd-wireless.com)*